

**Центр ресурсов
для непрямых партнеров**



**Инструкции**

1. Ознакомьтесь с этим Руководством до заключения каких-либо новых контрактов или письменных соглашений с субдистрибьюторами/агентами.
2. При заключении письменных соглашений с новыми субдистрибьюторами/агентами включите в них предусмотренные пункты и положения.
3. Если у вас существуют отношения с субдистрибьюторами/агентами без соответствующего соглашения, то оно должно быть заключено.
4. Изучите соглашения ваших субдистрибьюторов/агентов с вашими производителями, чтобы определить все требования и условия контрактов для разных производителей.

**Документация**

* Процедура назначения субдистрибьютора/агента

**Какую пользу это приносит вам?**

Это Руководство поможет снизить риски, связанные с деятельностью ваших субдистрибьюторов/агентов по продажам и обслуживанию, путем включения определенных компонентов и положений в письменные соглашения и контракты.

*Версия 1.0*

|  |
| --- |
| **Описание**Руководство по заключению контрактов с субдистрибьюторами/агентами содержит рекомендации и передовые методы заключения контрактов с субдистрибьюторами/агентами, занимающимися продажей или обслуживанием продуктов для ваших конечных потребителей. |

**Руководство по заключению контрактов с субдистрибьюторами/агентами**

**РУКОВОДСТВО ПО ЗАКЛЮЧЕНИЮ КОНТРАКТОВ С СУБДИСТРИБЬЮТОРАМИ/АГЕНТАМИ**

Письменные соглашения являются важным инструментом снижения рисков, связанных с субдистрибьюторами/агентами. Используйте настоящее Руководство, чтобы понять, какие компоненты следует в них включать.

**КОГДА НУЖЕН КОНТРАКТ?**

Контракт следует заключать с каждым субдистрибьютором/агентом, которого мы назначим. Если потенциальный субдистрибьютор/агент отказывается заключать письменное соглашение, следует пересмотреть вопрос о годности этого лица в качестве делового партнера.

**ЧТО ЕЩЕ НУЖНО СДЕЛАТЬ?**

Перед заключением контракта с субдистрибьютором/агентом следует проконсультироваться с каждым из наших производителей, чтобы определить все необходимые положения контракта, которые должны быть включены в соглашения с субдистрибьютором/агентом, при этом, как минимум, следует:

* уведомить каждого производителя, которому потенциальный субдистрибьютор/агент будет предоставлять услуги (и при необходимости получить их одобрение);
* провести комплексную проверку потенциального субдистрибьютора/агента (если комплексную проверку не будет проводить производитель);
* провести подготовку потенциального субдистрибьютора/агента относительно ваших ожиданий в сфере ведения бизнеса и соблюдения нормативных требований.

**КАКИЕ ПОЛОЖЕНИЯ ДОЛЖНЫ БЫТЬ В КОНТРАКТЕ?**

Наш контракт должен содержать максимально подробные сведения об отношениях и объеме услуг и, как минимум, включать следующее:

* Официальное название каждой стороны контракта.
* Обязанности каждой стороны контракта.
* Порядок получения компенсации субдистрибьютором/агентом за оказанные услуги (например, комиссионные, фиксированные платежи).
* Срок действия контрактного соглашения.
* Доступные средства правовой защиты в случае невыполнения одной из сторон своих обязательств.

**КАКИЕ УСЛОВИЯ И ПОЛОЖЕНИЯ В ОТНОШЕНИИ СОБЛЮДЕНИЯ НОРМАТИВНЫХ ТРЕБОВАНИЙ ДОЛЖНЫ БЫТЬ ВКЛЮЧЕНЫ?**

Следующие условия помогут защитить нас от повышенных рисков, связанных с субдистрибьюторами/агентами, и должны быть включены в наши контракты:

* Положение, требующее от субдистрибьютора/агента соблюдения всех применимых законов и правил, включая международные законы, которые вы можете соблюдать в соответствии с вашими дистрибьюторскими/агентскими соглашениями с производителями, например Закон США о борьбе с коррупцией за рубежом.
* Положение, подтверждающее, что субдистрибьютор/агент будет следовать нашему Кодексу поведения, кодексам поведения наших производителей и любым другим соответствующим политикам и процедурам.
* Положение, позволяющее расторгнуть контракт в случае нарушения какого-либо положения.
* Положение, позволяющее нам проверять бухгалтерские книги и записи субдистрибьютора/агента для оценки соблюдения условий контракта.
* Положение, требующее от субдистрибьютора/агента проведения обучения по борьбе со взяточничеством и коррупцией для всех сотрудников, которые будут участвовать в предоставлении услуг нам или нашим производителям.

*Примечание. Перед заключением любых контрактов с каким-либо сторонним лицом проконсультируйтесь со своими юрисконсультами.*