

**Indirect Channel**

**Resource Center**



**Andere zu berücksichtigende Dokumentation**

* Ernennungsverfahren für Sub-Distributoren/Agenten



**Anweisungen**

1. Lesen Sie diese Anleitung, bevor Sie neue Verträge oder schriftliche Vereinbarungen mit einem Sub-Distributor/Agenten abschließen.
2. Schließen Sie eine schriftliche Vereinbarung mit allen neuen Sub-Distributoren/Agenten und nehmen Sie die bereitgestellten Klauseln und Bestimmungen auf.
3. Bei bestehenden Geschäftsbeziehungen zu Sub-Distributoren/Agenten sollte eine Vereinbarung mit jedem Sub-Distributor/Agenten geschlossen werden, der nicht bereits durch eine andere Vereinbarung abgedeckt ist.
4. Überprüfen Sie Ihre Sub-Distributoren-/Agentenvereinbarungen mit Ihren Herstellern, um herstellerspezifische Anforderungen oder Vertragsbedingungen zu identifizieren.

**Inwiefern profitieren Sie davon?**

Diese Anleitung trägt dazu bei, sicherzustellen, dass die Risiken im Zusammenhang mit den Vertriebs- und Serviceaktivitäten Ihrer Sub-Distributoren/Agenten gemindert werden, indem bestimmte Komponenten und Bestimmungen in schriftliche Vereinbarungen und Verträge mit diesen Drittparteien aufgenommen werden.



**Leitfaden zum Sub-Distributoren-/Agentenvertrag**

|  |
| --- |
| **Beschreibung**  Der Leitfaden für Sub-Distributoren-/Agentenverträge enthält Empfehlungen und bewährte Vorgehensweisen für Vertragsabschlüsse mit Sub-Distributoren/Agenten, die am  Verkauf oder Service von Produkten an Ihre Endkunden beteiligt sind. |



*Version 1.0*

**LEITFADEN ZUM SUB-DISTRIBUTOR-/AGENTENVERTRAG**

Schriftliche Vereinbarungen sind ein wichtiges Instrument zur Minderung von Risiken, die von Sub-Distributoren/Agenten ausgehen. Verwenden Sie diese Anleitung, um zu verstehen, welche Bestandteile enthalten sein sollten.

**WANN IST EIN VERTRAG ERFORDERLICH?**

Mit jedem von uns ernannten Sub-Distributor/Agenten sollte ein Vertrag abgeschlossen werden. Wenn ein potenzieller Sub-Distributor/Agent sich weigert, einen schriftlichen Vertrag abzuschließen, sollten Sie die Eignung dieses Unternehmens als Geschäftspartner überdenken.

**WAS MUSS ICH NOCH TUN?**

Bevor Sie einen Vertrag mit einem Sub-Distributor/Agenten abschließen, sollten Sie jeden unserer Hersteller konsultieren, um alle erforderlichen Vertragsbestimmungen zu ermitteln,   
die in Sub-Distributoren-/Agentenverträge aufgenommen werden müssen. Sie sollten aber mindestens:

* jeden Hersteller benachrichtigen, für den der potenzielle Sub-Distributor/Agent Dienstleistungen erbringen wird (und, falls erforderlich, dessen Genehmigung einholen).
* eine vollständige Due-Diligence-Prüfung des potenziellen Sub-Distributors/Agenten durchführen (wenn die Due-Diligence-Prüfung nicht von den Herstellern durchgeführt wird).
* den potenziellen Sub-Distributoren/Agenten Schulungen zu unseren Geschäfts- und Compliance-Erwartungen anbieten.

**WELCHE KOMPONENTEN SOLLTEN IM VERTRAG STEHEN?**

Unser Vertrag sollte die Geschäftsbeziehung und den Umfang der Dienstleistungen so detailliert wie möglich beschreiben und mindestens Folgendes enthalten:

* Den rechtlichen Namen jeder Vertragspartei.
* Die Verantwortlichkeiten jeder Vertragspartei.
* Wie der Sub-Distributor/Agent für erbrachte Dienstleistungen vergütet wird   
  (z. B. Provisionen, feste Gebühren).
* Die Laufzeit der vertraglichen Vereinbarung.
* Verfügbare Rechtsbehelfe für den Fall, dass eine Partei ihren Verpflichtungen   
  nicht nachkommt.

**WELCHE COMPLIANCE-BEDINGUNGEN SOLLTEN ENTHALTEN SEIN?**

Die folgenden Bedingungen schützen uns vor erhöhten Risiken im Zusammenhang mit   
Sub-Distributoren/Agenten und sollten in unsere Verträge aufgenommen werden:

* Eine Bestimmung, die den Sub-Distributor/Agenten verpflichtet, sich an alle anwendbaren Gesetze und Vorschriften zu halten, einschließlich internationaler Gesetze, zu denen Sie im Rahmen Ihrer Vertriebs-/Agentenvereinbarungen mit Herstellern verpflichtet sein können, wie z. B. das US-amerikanische Gesetz zur Bekämpfung der Bestechung im Ausland (Foreign Corrupt Practices Act, FCPA).
* Eine Bestimmung, die bescheinigt, dass der Sub-Distributor/Agent unseren Verhaltenskodex, die Verhaltenskodizes unserer Hersteller und alle anderen geeigneten Richtlinien und Verfahren befolgt.
* Eine Bestimmung, die die Beendigung des Vertrags ermöglicht, wenn gegen eine Klausel verstoßen wird.
* Eine Bestimmung, die es uns ermöglicht, die Bücher und Aufzeichnungen des Sub-Distributors/Agenten einzusehen oder zu prüfen, um die Einhaltung des Vertrags zu beurteilen.
* Eine Bestimmung, die den Sub-Distributor/Agenten verpflichtet, allen Mitarbeitern, die Dienstleistungen für uns oder unsere Hersteller erbringen, Schulungen zur Bekämpfung von Bestechung und Korruption anzubieten.

*Hinweis: Wenden Sie sich an Ihre Rechtsberater, bevor Sie eine vertragliche Vereinbarung mit einer Drittpartei eingehen.*