

**間接管道**

**資源中心**



**其他需要考慮的文件檔案**

* 子分銷商/代理商委任程序



**說明**

1. 在與子分銷商/代理商簽訂任何新合約或書面協議之前，請查看本指引。
2. 與所有新子分銷商/代理商簽訂書面協議並包括提供的條款和規定。
3. 對於現有子分銷商/代理商關係，與尚未涵蓋在一項之下的任何子分銷商/代理商  
   簽訂協議。
4. 查看您與製造商的分銷商/代理商協議，以確定任何製造商特定的要求或合約條款。

**這對您有什麼益處？**

本指引將有助於確保通過在書面協議和合約中整合特定組成和規定，來減輕與您的  
子分銷商/代理商銷售和服務活動相關的風險。



|  |
| --- |
| **內容描述**  子分銷商/代理商合約指引提供建議和領先實踐，用於與參與向您最終客戶銷售或服務 的子分銷商/代理商簽訂合約。 |



*版本 1.0*

**子分銷商/代理商合約指引**

**子分銷商/代理商合約指引**

書面協議是減輕子分銷商/代理商帶來之風險的重要工具。利用本指引了解應包含哪些組成

**什麼時候需要合約？**

應與我們將委任的每個子分銷商/代理商簽訂合約。如果潛在的子分銷商/代理商拒絕簽訂書  
面協議，您應該重新考慮該實體作為業務合作夥伴的適合性。

**我還需要做什麼？**

在與子分銷商/代理商簽訂合約之前，您應該諮詢我們的每個製造商，以確定要包含在子分銷商/  
代理商協議中的任何必要合約規定，但是您至少應該：

* 通知每個製造商有關於潛的子分銷商/代理商將為其提供服務（並在需要時獲得他們  
  的核准）。
* 對潛在子分銷商/代理商進行盡職調查（如果製造商不進行盡職調查）。
* 就我們的業務和合規預期向潛在子分銷商/代理商提供培訓。

**合約中應包含哪些內容？**

我們的合約應盡可能詳細描述服務的關係和範圍，並至少包括以下內容：

* 每個簽約方的法定名稱。
* 每個簽約方的責任。
* 如何就所進行的任何服務對子經銷商/代理商提供報酬（例如，佣金、固定費用）。
* 合約協議的期限。
* 在任何一方未能履行其義務的情況下可用的補救措施。

**應包括哪些合規條款和條件？**

以下條件將有助於保護我們免受與子分銷商/經銷商相關的升高風險，並應包含在我們的合約中：

* 要求子分銷商/代理商遵守所有適用法律和法規的規定，包括您根據與製造商的分銷/代理協議所可能承諾遵守的國際法，例如美國海外反貪污行為法。
* 證明子分銷商/代理商將遵守我們的行為準則、製造商的行為準則以及任何其他適當政策和程序的規定。
* 如果違反任何條款則允許終止合約的規定。
* 允許我們檢查或審計子分銷商/代理商的賬簿與記錄以評估合約遵守情況的規定。
* 要求子分銷商/代理商向所有將為我們或我們製造商提供服務的員工提供反賄賂反貪腐培  
  訓的規定。

*註：在與任何第三方簽訂任何合約協議之前，請諮詢您的法律顧問。*